



## ZOOM SUR ESPACE EMERAUDE

L'enseigne familiale, créée en 1980 dans le Maine-et-Loire (49), compte aujourd'hui 89 magasins dans toute la France et s'adresse à une clientèle de particuliers et de professionnels comme les agriculteurs, les collectivités territoriales, les professionnels des espaces verts et les artisans du bâtiment.

[espace-meraude.com](http://espace-meraude.com)

### Avec un réseau Affilié Espace Emeraude à +5 % en 2024, la SAS2E centrale d'achat de l'enseigne Espace Emeraude signe son 20<sup>ème</sup> contrat d'approvisionnement sans enseigne et poursuit son développement

En mars 2023, la centrale d'achat de l'enseigne Espace Emeraude SAS2E, reconnue comme étant la plus moderne et la plus équilibrée du marché, a créé un contrat d'approvisionnement et de référencement sans enseigne pour élargir son accès aux distributeurs spécialistes indépendants du monde rural. Imaginé par la centrale d'achat SAS2E comme une réponse concrète, adaptée aux ambitions et aux aspirations des distributeurs du secteur, l'objectif est double : permettre au distributeur spécialiste d'accélérer sa prise de part de marché dans sa zone de chalandise, tout en capitalisant sur le savoir-faire de la centrale d'achat.

« En déployant le contrat, nous voulions créer de la valeur et apporter une réponse concrète, adaptée aux ambitions et aux aspirations des distributeurs de notre marché. Pour le distributeur, c'est la possibilité de conserver son agilité d'indépendant et de bénéficier de la force d'un réseau et, pour le client final, l'opportunité d'accéder facilement et de disposer immédiatement de nos produits » explique Samira AMALI, Directrice Réseau.

Espace Emeraude démontre sa capacité à évoluer dans un marché en mutation constante et confirme la puissance de sa centrale d'achat, créée en 1980.

### Des performances en hausse : un réseau affilié Espace Emeraude à +5 % en 2024.

« Cette année encore, notre réseau affilié enregistre une croissance de +5 %, témoignant de la solidité de notre modèle. Ces performances confirment également le choix stratégique des nouveaux affiliés, qui ont décidé de rejoindre notre réseau depuis le début de l'année, renforçant ainsi notre dynamisme. » souligne Samira AMALI.

### Un contrat d'approvisionnement sans enseigne : plus de 20 signatures en 2024.

Afin de répondre aux besoins spécifiques des distributeurs indépendants, particulièrement en zones rurales, l'enseigne a ouvert l'accès de sa centrale d'achat via un contrat d'approvisionnement et de référencement sans enseigne. Ce dispositif est conçu pour accompagner des professionnels spécialisés dans l'une de ses activités, tout en préservant leur indépendance. « En moins d'un an et demi, cette nouvelle approche a permis de conclure plus de 20 partenariats, en plus des nouveaux points de vente Espace Emeraude de Ploudaniel et Bannalec dans le Finistère qui rejoignent notre réseau. Et l'année n'est pas encore terminée : d'autres signatures sont en cours de finalisation » poursuit la Directrice Réseau.

### Une offre sur mesure pour gagner en compétitivité

« Grâce à cette initiative, les distributeurs spécialisés peuvent accélérer leur prise de part de marché dans leur zone de chalandise. Ils accèdent à une large gamme de produits et de services qu'ils adoptent à leur rythme, selon leurs besoins spécifiques, leurs compétences et leur histoire d'entreprise ». Ce partenariat permet aux indépendants de capitaliser sur le savoir-faire de la centrale d'achat SAS2E, tout en maintenant leur indépendance et leur identité.

### 2025 sera une année d'évolution et de renforcement

« L'année 2025 marquera une étape importante dans le développement de notre réseau. » annonce Samira AMALI. De nouvelles perspectives se dessinent, s'appuyant sur la volonté de Espace Emeraude de continuer à innover et à construire un modèle toujours plus solide et adapté aux besoins des distributeurs de ses marchés.